



导读

一版: 2013国际石化(厦门)商贸大会隆重召开

二版: 现代城大二期火爆开盘
启动“业主厦门游”活动三版: 石油体制改革的
“春天”已经来临

四版: 文艺花絮

2013国际石化(厦门)商贸大会隆重召开 全国工商联石油业商会会长、泰地集团董事局主席张跃出席开幕式

本报讯 24日至26日,由厦门市政府、中华全国工商业联合会石油业商会联合主办,厦门市工商联(总商会)、福建省油气商会协办,海沧区政府、厦门石油交易中心共同承办的2013国际石化(厦门)商贸大会在厦门国际会展中心隆重开幕,全球石化行业精英汇聚鹭岛,共谋发展。这是一年一度的国际石化商贸大会首次在厦门举行。

科摩罗联盟驻华大使默罕穆德·阿布德,哥伦比亚共和国驻华大使卡尔门萨·哈拉米略,全国工商联原副主席、全国工商联石油业商会监事长、世界贸易中心协会(香港)执委会主席伍淑清,全国工商联石油业商会会长张跃,台湾地区石油化学工业同业公会理事长陈武雄,市领导钟兴国、郑云峰、国桂荣等出席24日的开幕式。

作为行业顶级峰会,今年国际石化(厦门)商贸大会吸引了来自来自哥伦比亚、科摩罗、古巴、厄瓜多尔、墨西哥、新加坡等数十个产油国和地区的石化行业组织、石化



产业基地的500余家企业2500多人参与大会。

2010年6月石油交易中心成立,泰地

控股集团成为交易中心最大股东,目前该中心是全国行业内有较大影响力的石油交易平台,目前入驻企业近300家,今年交易

额预计将达900亿元。

厦门石油交易中心作为海西首个、全国行业内有较大影响力的石油交易平台,将建设成为中国最大的石油现货交易平台,发展成为国际性的石油交易平台。在业内人士看来,本届大会的召开,国内外石化行业精英共同探讨石化行业在新形势下的发展、机遇和挑战,将增进国际、国内、海峡两岸石化行业的交流与合作,使厦门成为联接海峡两岸、国际国内的纽带。在厦门的产业转型升级中,厦门石油交易中心成为一大亮点。会议期间,参会代表参观了海沧区和厦门石油交易中心,对海沧的美丽环境和石油交易中心的发展大加赞赏。

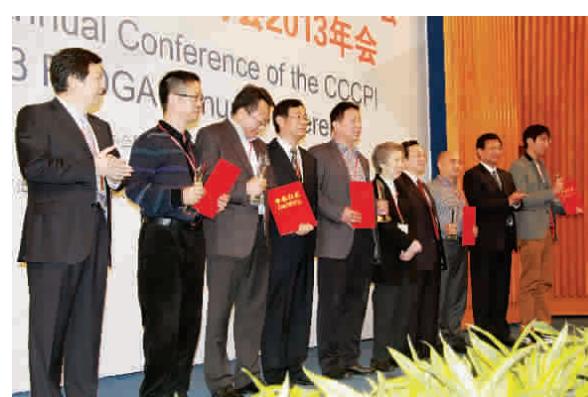
会上还举行了“石油民企中国梦——油气先锋”颁奖仪式,全国工商联石油业商会会长张跃为获奖企业颁奖。

厦门石油交易中心与中国建设银行,福建省油气商会与招商银行分别签署了战略合作框架协议。

本报记者



全国工商联石油业商会会长张跃(左三)参加2013国际石化(厦门)商贸大会启动仪式。



全国工商联石油业商会会长张跃(左四)为“石油民企中国梦——油气先锋”获奖企业颁奖。



全国工商联石油业商会会长张跃(居中)出席厦门石油交易中心与中国建设银行等签署战略合作协议仪式。

集团力拓石化“升级” 首度海外收购“试水” ——集团房产总裁张朱奔率队赴法考察

本报讯 2013年10月19日,泰地房产集团总裁张朱奔率考察团一行6人,赴法国考察PETIT-COURONNE炼油厂重组项目。代表团于10月20日抵达法国巴黎,拜会了中国驻法机构和法国政府的相关部门,详细了解了法国的能源政策、投资环境等政策问题。

10月21日,代表团一行拜会中国驻法商务参赞吴喜林公使,并相继会晤了法国外交和欧洲事务部相关领导,与法国和欧洲事务部地区大使Chantal Poiret女士讨论此次考察的行程安排和相关部门沟通洽谈的事项。

10月22日上午10点,考察团先后与法国竞争力、工业与服务管理总局及法国能源与气候管理总局相关领导进行了会晤,详细了解了法国的能源政策、产业结构、能源需求及石化产业的发展状况。下午3点,考察团拜会法国政府投资部领导,法国投资部总经理Serge BOSCHER先生向

考察团介绍了PETIT-COURONNE炼油厂基本情况和法国鲁昂地区的港口物流条件,并希望泰地控股集团能够积极参与在法国的项目投资,实现双方互利共赢。

10月23日,考察团赴法国鲁昂,陆续会晤法国上诺曼底大区主席和PETIT-COURONNE炼油厂清算组负责人Philippe Langonnet先生。考察团一行与PETIT-COURONNE炼油厂的留守团队作了深入的沟通,详细了解了炼油厂的生产工艺、装置现状、经营状况、物流交通等一系列细节。经过咨询和双方探讨,考察团掌握了炼油厂的生产工艺路线和基本经营数据,对炼油厂总体情况有了较为全面的了解。

10月24日,考察团在上诺曼底大区政府人员的陪同下,乘车参观考察了Le Havre港。详细了解了PETIT-COURONNE炼油厂的原油接卸和输送情况。并实地考察了原油接卸码头和终端。

下午3点,考察团赶赴鲁昂海关,与当地海关官员进行沟通,详细了解了法国海关对原油和原油成品的进出口政策和海关关税征收的流程和税率数据的情况。

为了作进一步的了解,考察团在10月25日再赴PETIT-COURONNE炼油厂实地了解,在炼油厂负责人的陪同下,进入工厂的核心生产装置。现场检查炼油厂的主要装置设备,参观炼油厂的调度控制中心。进一步摸清了炼油厂的装置设备的生产能力、投产时间和设备现状。为该项目的论证提供详尽的技术参数。下午,考察团完成考察任务,全体人员乘车至巴黎机场启程回国。

考察团经过六天三地马不停蹄的实地考察和调研,对PETIT-COURONNE炼油厂重组项目的背景和现状有了详细的第一手资料,为集团在该项目的决策提供了重要的依据,也为今后石化领域进行海外重组积累了重要的实战经验。此次考察,是



房产集团总裁张朱奔(右三)、石化集团常务副总裁张铮(右二)携考察团成员赴法考察。

泰地集团结构调整和战略转型具有深远的意义,也是海外战略合作“试水”迈出的重要一步。

本报记者/王军

现代城大二期火爆开盘 启动“业主厦门游”活动

10月31日，泰地现代城营销中心现场人头攒动，热闹非凡，泰地现代城世锦园二期产品选在今天盛大开盘。营销中心现场到处都是置业顾问忙碌的身影，抢房源、交定金、签合同的购房者随处可见，如此火爆



的场景，一扫现场人们身上的寒意。

开盘现场火爆的人气，彰显着新老客户对泰地现代城的认可，开发商为回馈购房的广大市民，开盘现场不仅设置了多重购房优惠，还为前期参加“周周购房乐”的业主进行统一颁奖。并且还有夺人眼球的5折、6折、7折、8折购房活动，也在当天全部开奖兑现。

现场的客户激动的盼望着幸运降临到自己身上，满怀热情，丝毫不在乎这零星细雨。在当天，即使没抽到大奖的客户，也可以在现场报名免费参加公司为业主推出的“厦门游”活动，不仅有好的购房体验，更有难得的旅游机会，每位业主都抑制不住内心的激动。“大楼盘，房子建的漂亮，价格还特别实在，周口这么多楼盘我就相中现

代城的房子了。”现场的一位购房激动的说道。

据悉，泰地现代城项目进驻周口12个年头，这些年来，现代城为推进周口城市建设进程做出了贡献。现代城也受到了社会各界的热切关注和大力支持。为了回馈社会和广大业主，现代城特别推出“12周年感恩回馈”系列活动。

11月8日，由泰地现代城举办的12周年感恩回馈活动之“购房业主游厦门”旅行团正式启程。上午9点，首批50名业主在现代城营销中心集合，在领队和导游的带领下，登上了通往新郑机场的豪华大巴，开启了“海上花园，温馨厦门”的4日单飞游欢乐之旅。

在异地南国，业主们在泰地集团—厦门泰地置业公司的热情接待下，走遍了当地著名的名胜古迹。参观了著名爱国华侨



陈嘉庚先生倾资创办的“集美学村”；乘游轮到素有“海上花园”之称的鼓浪屿漫步，吃遍岛上特色美食……一路上，业主们说说笑笑，回味着现代城回馈的温馨和感恩的画面。

通讯员 王凯

连云港石化双管齐下 抓安全促生产

11月18日，公司召开11月份生产例会，10月份工程施工计划全面完成，实现了第四季度施工进度的良好开局。

会上，郑总经理要求工程部高度重视工程年终节点目标的实现，务必进一步强化全方位、全过程的安全、质量管理工作。周密落实冬季施工各项管理措施，注意安全、消防、质量等方面管理。

近两个月公司组织各部门提高工作效率，冲刺年终目标，公司10、11月份完成了工业水电安装招投标和施工合同、完成防腐油漆采购招标文件、工艺管道安装

招标文件、钢板采购合同、钢网壳采购招标文件等一系列招标文件的拟定和报批程序，为明年的工程施工进展打下基础。公司11月份计划完成土建工程量1500万元，完成储罐制作安装240万元。

针对11月份的现场施工，公司总经理郑永乐强调，工程管理原则是“全局一盘棋”，强调工程部要紧紧围绕安全这根弦，督促施工单位、监理单位要做好施工现场安全管理，在冬季施工过程中必须重视工程质量、施工人员的安全。无论土建施工还是储罐安装，都要做到安全和质量有计



划、有步骤、有检查、有序地进行。

通讯员 王金玲

泰地海西中心亮相 2013海西房·车大联展

11月15—18日，泰地海西中心重磅亮相2013年海西房·车大联展，项目以现代、时尚、简约为主题，以湾区生活元素为亮点，以石油交易中心核心竞争力为升值动力，全景式、体验式亮相，成为此次房车展上最大亮点。泰地控股集团董事局主席张跃更是亲临展位参观指导，并称赞泰地海西中心展台是此次展会上档次最高、人气最足、品味最高的展台。

泰地海西中心去年参加厦门房车展便引起了巨大的反响，凭借体验式的展览营销理念引起购房者极大的兴趣。今年，泰地海西中心未雨绸缪，提前两个月与主办单位定下展馆中“黄金展位”。以李浩然总经理为首、市场部为主导的展会工作小组经过多次与福建展览业龙头契合讨论

沟通方案，最终确认结合泰地海西中心的建筑设计理念，将展台打造成刚柔并进有曲线视觉的展示区，运用环境模拟，利用巨幅画面现场模拟海湾景色，通过视频、地图互动展现立体场景，通过打造全方位的、体验式的展台为厦门带来一场湾区生活的全新体验。此次展会不仅让更多的厦门市民深入了解海西中心，更将海西中心倡导的湾区生活这一理念植入人心。

为期四天的展会，泰地海西中心精心安排了独特的表演吸引众多购房者的眼球。美女不倒翁从高空俯身而下，派发项目海报、赠送精美礼品；外籍乐队倾情演绎动听的乐曲，定时砸金蛋送好礼的活动也吸引众多购房者在驻足了解项目的同时等待开启大奖的时刻。通过项目体验式



展台的吸引力和活动的造势，泰地海西中心展位始终保持着高人气状态，四天共吸引550组客户登记看房。

通讯员 江月勤

金水湾“楼王”惊艳 2013金华秋季房交会

金秋10月无疑是房地产行业的销售旺季，为了活跃金华房地产市场，提供市民更大的选择空间。2013年10月26日至28日由金华市房地产协会组织在金华龙腾建材市场举办2013年金华市秋季房交会。此次展会也是为了响应金华市委、市政府“建设浙中会展之都”的要求，集中反映宜居金华的建设成就，倡导绿色地产、和谐地产的理念。

泰地房地产集团有限公司作为金华房地行业有着举足轻重的企业，早在一个月之前就做好了参展的各项准备。从展位的选择、展厅的布置、人员的调配及前期的宣传准备工作，都是由策划公司精心策划，通过公司领导的审核建议，最终敲定完成。而本次房交会泰地公司将会主推

“金水湾”项目的“楼王”——7#楼。有78平方米和149平方米两种不同户型，既能满足刚性需求的客户又有能俯览武义江的舒适性景观房。此次会展泰地公司延续“金水湾”项目“公园地产，居风景之上”的概念。其200亩江滨公园配套，一线邻水，直面武义江的江景优势及湖海塘半块的飞速发展都为“金水湾”项目带来了其他项目无法比拟的优势。这些优势配合我们7#楼的两种全面户型，引发客户浓厚的购买兴趣。短短的三天展期，不仅展示了泰地公司以“优质”、“舒适”、“高端”为理念的企业文化，得到了不少房客们的青睐，光是意向客户就多达452人，成交11套。

在眼下银行“钱荒”、调控政策没有放松的背景下，取得如此不俗的成绩。而历



经十九年的成长，泰地公司已成为“金华房展第一品牌”，也是金华房地产市场的晴雨表。泰地公司推出更多更好的房源来回馈金华广大市民。

通讯员 唐宁

防患于未然

新世纪油库注重实战忙演练

为迎接全国第23个“119消防日”，温州新世纪中油公司为全面贯彻“预防为主，防消结合”的消防工作方针，以预防和遏制重特大火灾事故为目标，切实提高油库员工消防意识，增强消防素质，提高抗御火灾的整体能力，为构建社会主义和谐社会创造良好的消防安全环境。使“安全第一、预防为主、综合治理”的安全生产方针更加深入人心，同时进一步强化各项预防措施和隐患治理行动，有效防范和坚决杜绝事故的发生。中油公司结合自身实际，开展了以“认识火灾，学会逃生”为主题的消防日安全活动，为确保今年“119消防日”活动开展的扎实有效，公司成立了“11.9”消防活动领导小组，以总经理林冬为组长，薛彬、王荣雷为副组长，陈碧琼、应义勇、李碧峰、张招宝为成员。11月14日上午演练现场总指挥王荣雷一声令下，实战演练正式开始。按照码头火灾灭火应急预案演练的设定，码头管线法兰连接处漏油，遇明火发生火灾。

随着码头警报的响起，应急预案立即启动。一时间，警笛齐鸣，各应急小组顺序紧张抢险救援。码头值班人员立即停止一切生产作业，切断电源、停泵、关闭阀门、疏散其他船只及无关人员。抢险战斗组2分钟到达现场，六名组员分两人一组，两组分开开启左右2台高炮泡沫枪对船上火灾部位进行喷射，另一组开启消防水枪对周围进行冷却。经抢险，火势得到了有效控制进而被扑灭，经检查无复燃的可能，没有造成人员伤亡和环境污染，应急演练顺利完成。随后油库员工每人使用了干粉灭火器扑灭初期火灾的演练及分组消防泵实操的演练，最后油库全体职工进行了消防安全知识考试。经过演练、考试，充分提高了油库员工的消防安全意识和应急演练的能力。

通过在“119”宣传日开展此次演练，再次深化了“认识火灾，学会逃生”宣传主题，进一步提升了油库职工的安全意识，增强了员工处置危化火灾的能力，为企业的发展创造了平安、和谐的良好环境。

通讯员：王蓉



厦门港海沧港区11#液体化工码头泊位及仓储项目基本完成前期审批手续开工在即

厦门泰地石油化工有限公司是泰地控股集团有限公司下属子公司独资的一家子公司，项目位于厦门港海沧港区港南路11#泊位区域，将建设5万吨级公用液体化工泊位一个，使用港口岸线长280米，码头长度兼顾2艘3千吨级液体化工或油品船舶同时靠泊作业，设计年通过能力195万吨。我司后方陆域通过回填后形成，占地面积约230亩，拟建设陆域仓储罐区规模约30万立方，码头主体结构按10万吨级建造，项目总投资估算约8.6亿元人民币。

本项目前期报批报建工作已经取得了显著成果，相继取得关键性的突破：①2011年5月厦门港口管理局批复项目工程可行性报告审查；②2012年5月交通运输部批复项目使用港口岸线；③2012年6月厦门市海洋与渔业局批复海洋环境影响报告书核准意见；④2012年9月厦门市发展和改革委员会批复项目核准；⑤2013年3月与政府相关部门签订了《厦门市国有建设用地使用权出让合同》；⑥2013年6月厦门市海洋与渔业局通过《海域使用权批准通知书》；⑦2013年11月厦门海事局通过《工程船舶污染海洋环评报告的审查》。

综上所述，本项目的前期报批报建工作已基本完成，目前正在做监理、施工单位的招标文件、施工量清单和造价概算，预计该部分工作在本月上旬即可完成，届时即可开展监理和施工单位的邀标工作，正常投标时效约21个日历日，按照计划在2014年1月上旬能够确定监理和施工单位，公司即可督促施工单位进场施工作业。

本项目初始就面临着许多意想不到的困难，首先该项目的前身是台资企业腾龙芳烃（厦门）有限公司的PX项目配套工程，且其前期的审批已经基本上完成，后因环保问题而搁浅，项目如何转换到我司名下，跟政府部门协调了相当长时间，最终由海沧区发改局出文同意我司开展前期工作后，项目前期工作才得以逐步展开。其二在

项目的岸线审批过程中颇费周折，交通运输部以项目所在地类似液体化工码头已经过量为由，迟迟不肯批复岸线，致使我司项目工程可行性研究报告修订了七个版本，经历了10个月余才最后拿到岸线的批复。其三环评的批复经受海沧港区历史遗留问题的长期困扰，厦门市环境保护局必须要海沧区政府承诺在我项目建成运营前，位于项目后方的后井村必须整体搬迁才给予批复；海沧区政府千呼万唤终于给予了承诺，环评批复也拿到了，但是此承诺能否完成尚未知，这也给我司日后建成后环保专项验收工作留下了不确定因素。其四本项目原本是我集团公司跟当地一家企业共同出资组建的公司，在项目基本完成前期工作审批手续即将开工建设之时双方因建设方案问题意见相左，艰难的谈判协调工作持续了半年多，最终以我集团公司独资项目才得以继续开展工作。上述工作的协调解决足足消耗了一年半的时间，给我司工

程项目顺利开展造成了一些障碍；不过困难已经过去，黎明悄悄来临，旭日的升起预示着我们泰地集团在厦门地区的各个项目将像初升的太阳一样蒸蒸日上，朝气蓬勃。

本项目作为厦门石油交易中心的配套液体化工泊位及仓储库区现货交易中转基地，是将为所有入驻石油交易中心的会员单位在进行石油交易过程中提供一条龙式优质服务。本项目承载着泰地控股集团在“十二五”规划中关于石化产业的发展目标，将促进泰地石化集团产业的整体上市，是泰地石化集团拓展并延伸桂、粤、闽、浙、沪、苏、鲁等沿海经济发达地区石油化工品物流市场的重要战略布局之一，与泰地石化集团温州、嘉兴、连云港、黄骅等港口的码头仓储项目连成一片、互为依托。在国际原油和成品油市场逐步开放之际，在对台关系日益密切、贸易往来日益频繁之际，本项目作为东南亚油品贸易中转基地的作用也日益凸显。

唐刚

关爱员工，让温暖成为一股力量

今年来，泰地房地产集团有限公司工会以关心关爱员工、促进企业发展为目标，充分发挥桥梁纽带作用，促进职工队伍和谐稳定，真正成为了企业认可、职工好评的和谐之家。公司通过组织开展员工文体活动来增强员工团队合作意识，通过一帮一结对子等方式进一步营造比学赶帮的学习氛围。

公司还积极组织员工开展合理化建议等技术创新活动，本着从大处着眼，小处着手，鼓励员工小改小革和点滴节约，使每位员工都树立起创新意识，有效促进了员工间的学习创新。

公司把关爱员工健康作为企业文化的内容

之一，将于12月初组织全体员工进行健康体检，细心保障每一位员工的身心健康。员工按工作性质的不同，进行不同的体检项目。体检使员工对健康状况做到心里有数，及时发现病症，及时复查和治疗，实现健康生活，快乐工作。

公司还为过生日的员工送上生日礼物，为生病的员工及其亲属送上慰问金和公司的关怀，为寒暑期仍工作在一线的职工送上慰问品，这每一份关爱都让员工倍加感恩，调动了员工为企业的发展作贡献的积极性，实现了公司与职工的互惠和双赢。

通讯员 唐宁

璐卡丝休闲会所落户玛格丽特

玛格丽特商业中心璐卡丝休闲会所于2013年10月19日正式开业试营业。

据店长介绍璐卡丝休闲会所是绍兴本土企业璐卡丝实业旗下的一家高端美容美体休闲会所，会所专业从事绿色无添加面部抗衰，形体管理。璐卡丝独有的植物吸脂术瘦身法开创了绍兴美容美体业界的先河，也会绍兴的爱美人士带来了更为舒适健康的瘦身体验。

柔美清雅的装修风格，顶级至尊的贵宾式服务，为顾客营造了惬意放松的调理环境。休闲会所选址于绍兴玛格丽特商业中心六角楼，欧式精致的小窗台和各种四季盆栽环绕，不经意间也流露出一种精致的小资情怀，同时也显现出老板细微之处的用心和关怀。整幢小楼与玛格丽特整体的欧式风格相得益彰，相信璐卡丝也将成为玛格丽特商业中心的一颗新星。

陈晓

石油体制改革的“春天”已经来临

从9月份国务院常务会议释放出的行业改革信息，要求各部门限期拿出已出台实施细则的改进措施，尽快在金融、石油、铁路和电信等领域向民间资本推出一批项目；到10月份国家能源局相关部门组织召开座谈会，专题听取全国工商联和部分民营石油企业对民间投资进入石油领域的意见和建议；再到国家能源局日前下发特急文件，对“炼油企业进口原油使用资质条件”征求意见，对于申请使用新增进口原油的炼油企业设定资质条件。这都彰显了政府向石油市场改革深水区挺进的勇气和决心，同时也给民营石油企业的发展带来了积极信号，让翘首企盼石油行业改革多年的民营企业看到了真正的希望。

为配合国务院推进、落实石油体制改革的部署，商会于10月24日在京召开三届一次执行会长（扩大）会议，就石油体制改革的设想进行探讨、研究。商会会长、执行会长、部分副会长以及常务理事参加了此次会议，国家发改委经贸司吴君扬处长、干部陈敏，商务部对外贸易司邬沛民处长、干部郭琳，全国工商联会员部张新武副部长以及研究室、经济部等部门领导干部到会听取企业对行业改革的意见和建议。商会会长张跃主持此次会议。

商会专家副会长北京天则经济研究所副所长高岩表示，《行业改革研究报告》全面分析现行的石油体制与当下中国市场经济改革和民营企业的改革，提出了如何在改革和市场化的大背景下推动石油体制改革的具体方案。他认为，从中国石油发展产业的现行状况着手，原油进口的放开是解决我国资源问题以及构建充分竞争的石油市场的根本。

炼油行业是能源产业的重要环节，地方炼化企业已成为几大国有石油集团之外一个重要的成品油供应来源。针对国家能源局日前下发的《炼油企业进口原油使

用资质条件（征求意见稿）》的内容，与会人员相继畅谈自己感受，特别市来自地方炼化的几位企业家代表结合地方经济发展和企业自身提出了他们对于行业改革的看法和建议。

商会执行会长、张家口联合石油化工有限公司董事长齐发表示，《征求意见稿》的下发对于推动行业改革是一项重要举措，显现出政府对石油领域改革的决心。他针对文件中涉及的申请主体、进口渠道、申请条件等条款提出自己的疑问，并建议，国家应鼓励民营企业利用在国外的公司进行生产和进口，同时在国内建立真正的原油、成品油的期货和现货市场，这对争取石油定价权会发挥重要的作用。

商会执行会长、山东恒源石化集团有限公司董事长王有德认为，《征求意见稿》中涉及的原油进口的认定范围和规划要求要立足企业的实际情况，提出过高的企业进口原油使用资质条件不能真正地解决原油进口问题。其次，政府部门应强化监督职能、加大监管力度，炼厂无序的发展和竞争已造成整个地炼的恶性循环，这对炼油产业和地方经济的发展直接造成不良的影响。

宁夏宝塔石化集团党委书记谷彦芬表示，《征求意见稿》是贯彻落实国务院83号文件的重大举措，对支持帮助民营企业具有非常重大的战略意义。她对文件中涉及的认定范围、规模要求以及原油加工主要经济指标提出具体建议，并指出，进口原油资质条件的制定要与整个民营石油行业的发展现状相结合，企业也要形成共识，共同配合相关政府部门将文件制定的更具合理性和可操作性，真正将原油进口问题落实到位。

流通领域虽然是民营石油行业开放程度较高的一个环节，但油源紧缺、竞争主体单一、市场竞争不充分等问题制约了我国石油流通体制的完善，民营企业长期

处于“无油可供”、“难以继”的困境。会上，企业家们从市场的角度出发，深入浅出地分析了其中的原委脉络，畅谈各自对行业改革的建议。

商会执行会长、厦门海奥集团有限公司董事长郑金泉对石油市场的改革提出了自己的观点。他指出，油源控制在两大集团手中，资源得不到有效配置，市场供求关系长期处于失衡状态，而企业不能参与市场竞争的动力越来越小，企业创新和服务意识越来越弱。对于这种现象，他说，属于民生的资源要交给市场去配置，属于国家安全的要依靠国有企业授权负责；其次，有序放开原油、成品油市场，让具备条件的企业参与公平竞争，只有竞争才能不断使市生不息。

另外，政府部门应加大监管力度，而不仅仅单纯考虑放开的问题。商会执行会长、南京蓝燕石化仓储有限公司总经理钱其连强调，政策的制定要宜粗不宜细，适度扩大开放范围，同时取消原有的配额制度管理和限制；其次，国家要加大保税仓库的管理和建设，对国内要石油企业进行新一轮的大规模的重组和整合，将具有产业价值的资产整合在一起，这必将使国家的安全保障得到非常有利的补充。

行业改革是大势所需、更是民心所向。会上，除了原油进口外，成品油进出口也成为这次会议关注和讨论的焦点问题。会议从放开成品油进口的条件、产生的市场影响、以及对整个国家的深远意义进行研究、探讨。与会人员畅所欲言，讨论积极热烈，可见大家对改革的急迫心情和内心强烈的愿望。

张跃会长在总结发言中发表了自己的看法，他强调，成品油的放开条件一定要考虑到企业性、企业是否有违法行为、银行资信状况、业界影响力和企业自身的经营条件。同时，政府部门要尽快制定相关政策措施，适度降低设定条件，让更多

的企业进入市场、参与竞争，这也符合优胜劣汰、适者生存的发展规律，对完整、有效的石油市场体系的建立具有重要作用。在听取了与会人员的发言后，国家发改委经贸司吴君扬处长对大家提出的意见和建议逐一进行了回应。他表示，此次会议提供了非常丰富的信息和较为中肯的意见，针对原油和成品油进口权放开的问题，虽然没有最后完全的落实，但确实是进入了实质性的研究阶段。他提出，如果原油和成品油一旦放开，企业的有序竞争、效率提高是核心问题。同时，企业在经营过程中，要做到开拓新路径，不要挖墙脚；加强联合，盘活存量，也希望商会充分发挥主导作用，在维护国家整体利益方面多做工作，积极建言献策。

商务部对外贸易司邬沛民处长对商务部目前所做的工作进行了通报。他表示，商务部正在研究赋予进口原油企业资质条件的核准范围，相关产业政策落实以后，商务部会同步制定相应配套的贸易政策；支持企业培育国际贸易经营队伍，委托其他贸易企业经营。对于成品油进口问题，他认为，产业政策要与我国国情相结合，根据我国特殊的石油体制，完全放开成品油进口尚不能有效兼顾、平衡各方利益。同时，成品油进口权要赋予具备相应进口资质、市场经营能力较强、配套设施齐全的企业。下一步，商务部还将与发改委共同研究，尽快制定出一份相对平衡、相对满意的方案，早日实现企业原油、成品油的进口问题。

与会人员一致认为，此次会议的召开及时有效、内容务实、效果较强。下一步，商会将密切关注行业改革动向，配合国家相关主管部门落实石油体制的改革工作，为推动行业改革不断努力，这份努力和贡献不仅是为了商会本身，更重要的还是为了我国的能源产业发展和整体经济发展。

摘自《中华石油商报》



静谧的午后，停住匆匆的脚步，聆听松涛吟唱寂寞的歌谣。薄薄的烟雨，把城市涂成一张惨白的脸，阴郁而萧索。思绪飞奔千里之外，你以荷的形象亭立。还记得那个暮色苍茫的晚秋吗？我的记忆好像有些错乱。我们一起看那个火红的图腾隐没在层层叠叠的云里，沿着遥远延伸的地平线，牵着你的手，以一种缓慢的依恋姿态告别。恍惚间，我看见了生命中的别离。你转过身问我，八十岁的时候，我们还能不能在一起，在这里看夕阳？我低头，茫然中夹带着酸楚。

这天下班后，我因事到朋友家里小坐。临走的时候朋友忽然想起似的，对我说：“你等等你等等，有好东西给你。”转身从房间里拿出一条香烟塞到我怀里：“拿回去抽。”我一看，是好烟，便问他：“冒牌货？”朋友笑着说：“你怎么会这样想？”我照直说：“否则你干嘛无端地送我这么好的烟？”朋友说：“我下决心戒烟了。这是戒烟前买下的，做个顺水人情吧。”我这才明白过来，边从裤兜里掏钱边说：“戒了好戒了好，这烟算是转让给我吧。”朋友一把按住我伸往裤兜里的手：“我这是送你，不是找买主。你可以拒收，却不可以付钱，明白了吗？”我知道朋友历来是说一不二，便说：“好好好，我收下，我收下。”朋友这才把按在我裤兜的手收了回去。

回到家里刚坐下，我便将朋友送的烟拆了封，从中取出一包，拈了一支横放在鼻子跟前闻了一下——好烟，果然是好烟！接下去我不急于点火，而是拿着烟盒仔细欣赏。突然，我发现烟盒里面分明夹带着什么东西，把锡纸包装撕开一看，是一张印制精美的硬质小卡片，上面印着“祝君中奖——请

铁哥们

● 浩子

