

泰地报



泰地控股集团
TADEE HOLDING GROUP

2013年5月20日 第5期 总106期

www.tadee.cn

E-mail:LW0571@163.com

地址:杭州市西湖大道35号万新大厦23层

电话:0571-87005006

导读

一版:泰地集团投资80亿
成功牵手温州港

二版:泰地海西中心
逆市旺销有高招

三版:企业文化纵览

四版:文艺花絮

立足沿海 面向全国 放眼世界

泰地集团投资80亿元成功牵手温州港

省委常委、温州市委书记陈德荣出席签字仪式并讲话

本报讯:5月6日上午,总投资近80亿元的温州大小门岛泰地港口石化项目签约仪式在我泰地控股集团总部举行,浙江省委常委、温州市委书记陈德荣出席签字仪式并讲话。

作为温州港三大核心港区之一的大小门岛,是浙江海洋经济发展示范先行区和温州对台贸易合作试验区,其功能定位为港口物流岛和临港工业岛,其中小门岛作为温州石化产业基地,具有区位优势明显、深水资源丰富、围垦空间潜力大和环境承载力强等优势。

泰地港口石化项目选址于小门岛北作业区,计划投资80亿元建设泰地港口石化产业基地,一期项目用地规模约1200亩。其中,约400亩用地及相应岸线用于新建5万吨级和3万吨级公共石化码头各一座,以及总容量为60万立方的液体化工品储罐区、加工区及其附属设施,为区域相关产业企业提供码头和储存等配套服务;另外800亩计划引进相应石化产业。该项目计划于2014年开工建设,2017年建成投产。

该投资项目的签订,是落实浙江省委、省政府建设海洋经济发展示范区战略部署的具体行动;也标志着推进温州港口建设,大力发展临港产业这二项基础性工作迈出了实质性步伐;同时对于促进温州大小门岛一体化开发建设将起到了重要的推动作用。

在签约仪式上,陈德荣表示,海洋经济发展战略和温州金融综合改革作为浙江省四大国家战略举措之一,与温州密切相关,也是未来经济发展的巨大动力和空间所在。温州具有天然良港以及丰富的滩涂资源和港口岸线资源,在做好传统产业改造提升的同时,战略性新兴产业、大项目、大企业、大产业的带动是温州未来腾飞的基础,泰地港口石化项目,是整个战略的重要一环。他要求,各县(市、区)和市级有关部门要全力以赴地做好相关配套服务,要让项目尽快开工、尽快落地、尽快建成投产,在温州产业转型升级中起到龙头带动作用。

对该项目在这么短的时间内达成共识并



省委常委、温州市委书记陈德荣到会祝贺并讲话



泰地控股集团董事局主席张跃在讲话



浙江省委常委、温州市委书记陈德荣(站排右三),泰地控股集团董事局主席张跃(站排右四)出席签字仪式。

顺利签订,在签字仪式上陈德荣书记给予了高度的肯定。这当中固然有双方合作的诚意,以及良好的合作基础。同时也反映出我们泰地集团有一个敢想敢闯、共谋大事的领导班子;有一支技术过硬、高效协作的专业团队;高效率的运作机制为成功的签订提供了保证。

在签字仪式上,泰地集团董事局主席张跃首先对陈德荣书记及相关领导出席本次签字仪式表示感谢!同时,张主席认为,投资该项目也是基于近年来温州大力发展海洋经济,大小门岛港口资源优势明显,可以与内地

任何一个沿海港口相媲美。同时,也是游子参与对家乡投资建设的感恩回报和实现心中的夙愿。相信在温州市委、市政府,洞头县委、县政府以及温州港务局等领导的大力支持下,通过集团多年积累的实力和团队的共同努力,表示我们有信心、有能力一定把这个项目做好。

当前,我们泰地集团正处于高速发展时期,积极抢占新一轮发展的制高点,果断把握新的发展机遇显得尤为重要。石化大项目的签订是集团石化产业做大做强的新起点,也是推进集团更快更好大发展的新契机。面对日趋剧烈的区域竞争和行业竞争,以及下一步项目细化落实工作中,我们还将面临一系列新的矛盾、新的问题、新的挑战,需要我们继续主动出击,奋力跨越;需要我们继续发扬提升效率、锐意进取这一时代精神,为实现集团跨越式发展提供重要保障。

参加项目签字仪式的领导有:浙江省委常委、温州市委书记陈德荣;副市长陈浩;瓯江口新区管委会主任姜增尧;洞头县委书记姜长才;县委副书记、县长董智武;县常委、常务副县长苏立盛等领导,温州港集团有限公司董事长汤宝林、总经理李长江;参加项目签字仪式的泰地集团领导有:董事局主席张跃,泰地房地产集团总裁张朱奔、泰地石化集团总裁李临。此次签约由洞头县委副书记、县长董智武、温州港集团有限公司总经理李长江和泰地石化集团有限公司总裁李临共同在协议书上签字。项目签字仪式由温州市人民政府副市长陈浩主持。

本报记者

厦门市海沧区委书记郑云峰一行来我泰地海西石油交易中心调研

5月2日,厦门市海沧区书记郑云峰等一行,来我泰地海西石油交易中心调研,泰地集团厦门区域总裁、厦门泰地置业公司总经理李浩然等陪同调研。

郑云峰书记一行在项目现场认真听取了李浩然总经理有关泰地海西石油交易中心的工程进展及装修方案的汇报,对项目推进工作给予充分肯定。郑云峰书记指出,泰地海西石油交易中心是厦门市建设东南航运中心和两岸金融中心的重点项目,也是厦门市贯彻落实国务院批准实施厦门市综合配套改革试验总体方案的一项重要举措。泰地海西中心作为石油交易中心的主要载体,在保证工程质量、工程安全的情况下,积极推进项目施工进度,保证十月份国际石油会议的顺利召开。

鞠伟



图为李浩然总经理(前右一)向郑云峰书记(前左一)介绍项目进展。



温州港大小门岛实景图

泰地海西中心逆市旺销有高招



2月20日，国五条出台；4月2日，3000多字的“国五条”厦门市实施细则出台；这一切都表明厦门房地产市场即将遭遇“寒冬”。厦门泰地置业公司在李浩然总经理的

带领下，厚积爆发、逆市旺销，在3、4月份创造出销售额2亿元的优秀业绩。

勤练内功闯市场

面对“国五条”的来势汹汹，市场环境变幻莫测，李总要求全公司上下树立信心，勤练内功。一方面通过各种有效的培训，提升公司员工个人素质和专业技能；另一方面要结合泰地海西中心项目自身的优

势来应对市场变化，闯出一番新天地。

市场定位推新品

通过重新梳理市场定位和产品分析，公司在突出泰地海西中心独一无二的综合

体优势定位的同时，新推出写字楼A幢和停车位产品。利用精准的宣传推广，产品一经推出，再次引爆厦门房地产市场。

内外销售齐发力

3月初，公司启动了内部客户签约事宜，前期营销活动积累的效果开始显现，市场部加强了老客户资源的深度挖掘，为销售业绩添砖加瓦。

公司指派市场部人员进行售楼处销售管理，通过加强售楼人员的培训，提升销售人员的精神面貌，提高售楼人员的销售水平和技巧，客户的成交率不断提高。

团结协作促销强

为确保销售工作的顺利开展，公司全体员工齐心协力，放弃节假日休息时间，加班加点忘我工作。在大家共同的努力下，最终呈现的是节节攀升的业绩报表。鞠伟

“金水湾”三期亮相金华春季房交会



2013年金华市春季房地产交易展示会于4月28日至30日在龙腾建材市场举行，此次房交会由金华市房地产协会主办，共有22家房地产开发企业参与。作为金华本土的实力房企泰地房产也参与其中，此次房交会名盘云集、名企云集，无论参展企业还是展示楼盘都创下历届之最。

为树立公司品牌形象、展示“泰地·金水湾”项目风采、了解新政下金华房地市场最新动态和洞察客户需求，泰地公司积极准备，销售部的全体人员都参加了本届房交会，并在其他部门的全力配合下，且取得了圆满成功。

泰地房产公司沿袭今年“效益年”的主要精神，通过合理布置，压缩布展经费，不追求奢华浪费，既体现简洁大方、功能实用；又以

亮点来积聚人气和品牌。短短三天的房交会期间，公司的“金水湾”三期项目就已预定出了317套。延续一、二期以“公园地产，居风景之上”的概念。其200亩江滨公园配套，一线

邻水，直面武义江的江景优势及湖海塘半块的飞速发展都为“金水湾”项目带来了其他项目无法比拟的优势。这几大优势一经推出引来了许多客户的关注，特别就价格、户型、配套方面向我们销售人员一一咨询，引发客户浓厚购买兴趣，为我们即将开盘的“泰地·金水湾”三期项目奠定了良好的客户基础。

此次房交会的圆满落幕为公司在金华未来的发展奠定了良好的基础，也为“泰地·金水湾”项目三期的销售打出了第一炮。相信只有懂得感恩的企业才会有更大的发展，因为心知成功路上是有万万千千的客户在支持和鼓励着我们，让我们向着更光芒更耀眼的成绩奋进。

通讯员：唐宇

连云港新世纪石化陆域罐区回填土施工顺利完成

连云港新世纪陆域罐区回填土施工工程有5家土石方单位参加投标，经评选，报价较低的三家为中标候选单位，副总经理张晓龙、总工程师柴子宁和工程部经理张兆春为各投标单位土源及其质量是否满足公司需要，对入围的三家土石方单位进行现场货源考察，并将考察情况报集团总监室审批，与相邻单位相比，本次土方回填为公司节约资金200多万元。

连云港新世纪陆域罐区回填土施工于2013年4月2日开工，5月10日结束，完成土方回填量9万多方，场内高处往低处转运土约1.5万方，现场清除淤泥外运

1万多方，工程土方量大，工期紧，每天进出一百多车，还必需借用新苏港道路通行，新苏港公司为海关监管封闭作业区，外单位车辆不许进入。为此，公司办公室主任庞红多次与新苏港公司协调，并签定安全管理协议书，在不影响新苏港正常业务车辆通行的情况下同意我方借道通行。

在施工过程中，总经理郑永乐高度重视施工质量及进度，不论白天还是晚上多次到现场查看，检查现场安全和质量管理情况。带领公司全体员工从点到面，为集团、为公司真正做到分秒必争抢进度，精益



求精抓质量，千方百计省资金，万无一失保安全。

通讯员：王金玲

嘉兴公司二期工程安全设施通过专家组专项验收



图为专家组对安全设施、设备进行现场检查。

2013年5月10日上午，受浙江省港航管理局委托，由交通水运安全评审中心主持召开泰地石化集团有限公司公用石化码头及仓储项目二期工程安全设施专项验收审查会，参加会议的有：浙江省港航管理局、嘉兴市港务管理局、交通水运安全评审中心、北京交运安全卫生技术咨询中心、施工单位、监理单位、泰地集团嘉兴分公司及特邀的七位专家，近20人参加了会议。此次验收会审查的内容主要由建设单位安全设施专项验收材料、安全评价机构安全验收评价报告及现场查看三部分组成。

审查会由交通水运安全评审中心段晓瑞主任主持，会议进入专家组审查阶段，首先由嘉兴分公司惠经理作工程建设、施工、监理概况的PPT演示汇报，嘉兴公司二期

工程从项目立项至交工验收始终严格按照合法的程序进行，此次安全设施专项竣工验收在验收材料、公司台账及现场设备设施都做了充分的准备，为验收奠定了扎实的基础。北京交运安全卫生技术咨询中心占工做安全评价报告的演示汇报，占工介绍了编制安全评价报告的依据、评价范围、工程概况及评价的工作程序。专家们严谨地审查了验收材料、台账及安全评价报告，分别给予了高度评价，认为工程建设程序合法，设计单位、施工单位、监理单位资质合法，安全管理机构和人员、各项检测符合要求。对于安评报告认为评价机构资质合法，编制符合要求，资料较为齐全。

随后，会议进入专家质询阶段，各位专家根据对现场的情况逐个提出问题，就工程和安全验收评价报告存在的重大问题进行讨论，建设单位和安全评价单位随即予以澄清。对于验收材料专家们提出需要补充安全阀检测等相关法检资料及储罐基础沉降观测报告等要求。对于现场专家们提出进一步完善设备设施等安全警示标志，按规范要求配备劳动保护设施及加强应急器材的规范配置和规范软管的管理和使用等要求。对于安全评价报告专家们提出补充完善国家第二批重点监管危险化学品名录的通知等相法规、补充周边依托消防力量等相关内

容、补充汽车装车台的评价内容及完善依托的公用工程及辅助设施的符合性、有效性结论等要求。最后，在交通水运安全评审中心和浙江省港航管理局的监督下，专家组进行无记名投票，由专家组组长宣布本次安全设施专项验收审查结果为通过。

最后，会议进入总结阶段，由交通水运安全评审中心就本次审查会评审过程、专项验收材料和安全验收评价报告中存在的重大技术问题进行总结，对相关备案前审核提出要求。建设单位代表梅立峰总经理做出表态，就专家针对现场提出的问题在限期内完成整改工作，确保安全生产工作顺利进行。安全评价机构表态针对专家提出的问题和建议，对安全评价报告进行进一步的完善和修订。最后，浙江省港航管理局局长周卫发表讲话，他首先提出了现场日常管理的一些细节问题，例如台账记录责任人不明确，要求把安全责任制落到实处，并且要求对于现场存在的问题按照专家的意见进行梳理并限期整改，由嘉兴市港务管理局负责督查工作。

此次审查会在严谨、和谐的气氛中圆满结束，泰地石化集团有限公司公用石化码头及仓储项目二期工程安全设施专项验收审查专家组技术审查咨询结论为通过，这也为项目的正式投产奠定了基础。

通讯员：褚鼎俊

嘉兴公司废气处理改造工程设计方案通过专家评审

日前，泰地石化集团有限公司嘉兴分公司废气处理改造工程设计方案通过了专家评审。评审会由嘉兴港区环保局主持，并特邀3位专家组成员进行方案评审，专家组首先听取了和总对公司概况和废气排放的情况介绍，然后由方案设计单位宁波华宇环保科技工程有限公司对设计方案的主要内容进行了详细说明，随后专家组对设计方案进行了论证，肯定了采用吸附—解析工艺治理储罐废气、卸船、装车尾气设计方案的总体思路正确，对方案文本编制及工艺计算参数等方面做出具体分析并提出了意见和建议，最后港区环保局做出指示，要求废气处理改造工程在6月完成改造任务，7月组织环保竣工验收。

此次评审会在严谨、和谐的氛围中圆满结束，专家组和与会人员都充分发表了自己的观点和看法，形成了对废气处理改造工程设计方案的专家组评审意见，为下一步环保竣工验收奠定了坚实的基础。

通讯员：褚鼎俊

巴德尔泰地酒业首个淘宝旗舰店试营业

巴德尔泰地酒业有限公司是中国泰地集团和克罗地亚巴德尔1862股份有限公司强强联手创立的首个中克合资公司，是巴德尔1862葡萄酒公司在华的独家代理商。致力于打造中国进口酒行业的高端畅销品牌，将最具性价比的优质葡萄酒与烈酒带给消费者。这是该公司全面进军电子商务营销的又一步。据南洋恒信品牌副总经理吴智伟介绍，和以往的钻石品牌不同，“宝诗瑞”主要面向电子商务高端客户群体，由专门的宝诗瑞电商团队负责运营。在考察了其他品牌的定位后，吴智伟发现珠宝电子商务的高端市场还仍然是一个空白，而“宝诗瑞”将抓住这个空档，走一个电子商务领域高端钻石品牌的路线。

日前，巴德尔泰地酒业首个淘宝天猫旗舰店正式上线试营业，为巴德尔酒业在中国市场的推广开拓了更广阔的领域。百分之一百的进口原瓶原装，唯一专业的国外国酒级葡萄庄园，一百五十年历史法国宫廷贡酒供应商的金字招牌都为巴德尔的线上营销推广奠定了更为深厚的基础。

通讯员：陈晓

泰地北上新城交付进行时



泰地北上新城于4月27日开始首次交付。

虽然这次泰地北上楼盘交付时间紧，任务重，但我们物业公司与房产公司依然井然有序的进行着，我们努力给业主提供更专业更贴心更优质的服务。

在交房过程中，我们遇到很多问题。许多业主并不理解物业在交房过程中所起的作用，偏执地认为房中的装修问题没有处理好，是我们物业全部的责任。为此，我们很无奈，但是我们保持平和的心态，耐心做好解释工作，提高对业主的服务质量，对业主在交房过程中提出的不满意的地方，我们认真做好逐个登记，并及时向装修施工方进行反馈及跟踪处理。无论问题大小，我们都努力做到细心回答、及时上报、认真处理。

另外，针对交房期间人员复杂，我们加强安保，不让不法分子有机可图。同时，我们合理安排好流程和交房秩序，积极营造良好的交房环境。在未来半个月时间，仍然会面对有大量需要交付业主，为此，我们竭尽所能，主动迎战，努力做好充分的预案和准备，以确保整个交房工作万无一失。

通讯员：李彤

嘉兴公司举办安全和仓储知识培训



2013年3月13日，泰地石化集团有限公司仓储管理部王军经理来嘉兴公司对生产一线的班组长及相关人员进行安全和仓储相关方面的培训指导。

王经理从化工仓储企业安全重要性、业务操作流程规范作业、危化品危险特性三个方面向与会人员作

